

「企業最

SMART 新世代

打造獲利經營模式」 實戰工作坊

日期：2016年11月18日 (星期五)

時間：下午2時30分至5時30分

互聯網的發展為現代商業模式及管理方法帶來徹底改變，是企業突破傳統經營框框的重要踏腳石，網上採購、網上銷售以至Mobile Apps成為拓展業務的一大籌碼。與此同時，要同步並妥善管理線上線下業務也為不少企業帶來挑戰。是次工作坊特別邀請到業內專家分享如何以資訊科技系統及有效的銷售規劃提升公司營運效益。

工作坊內容

日期：2016年11月18日 (星期五)

時間：下午2時30分至5時30分
(2時15分開始登記)

地點：香港工業總會 - 會議室
九龍長沙灣長裕街8號
億京廣場31樓
(荔枝角地鐵站A出口)

費用：免費 (名額: 35人 — 只限
科域電腦系統用戶)

對象：中小企老闆、財務部主管、
銷售及市場部管理人員

語言：廣東話

查詢：3793-6666 (Iris Wong) /
iriswong@techland.com.hk

誠邀專業顧問分享：

科域電腦系統有限公司 高級系統顧問 - 葉偉成

【掌握互聯網 + 新潮流：嶄新跨界績效新體驗】

- 網上銷售 (Web Ordering) 打開銷售新渠道，為服務增值
- 網上採購 (Web Purchasing) 集中處理供應商資訊，簡化採購流程
- 網上前台連結ERP同步處理線上線下數據，一站式管理提升效率
- 突破舊有ERP概念，應用Mobile Apps改善工作流程
- B2B及B2C實際案例分享

務實思博顧問公司 執行董事 - 朱溢潮

【掌握銷售規劃能力：打造獲利新模式】

- 建立銷售計劃及銷售預測制度：提升交貨預測準確性，減少積壓庫存成本。
- 設定銷售需求預測及制定短、中、長線計劃目標，以求達成公司銷售管理指標。
- 提升採購周轉率及資金使用效率，善用需求帶動庫存管理，避免積壓滯銷存。
- 個案分享：如何應以上供應鏈管理原則於製造 / 批發 / 零售 / 服務業行。

講者介紹：香港大學工商管理碩士，多年致力市場拓展、顧客關係、營銷、電話客戶服務、品牌推廣，以及企業傳訊等管理工作。曾任香港優質顧客服務協會(HKACE)主席，香港市務學會主席；現任多個顧問委員會委員，包括太平洋經濟合作香港委員會、旅行代理商諮詢委員會以及香港貿易發展局設計、市務及授權業務服務諮詢委員會。

主辦：



合辦機構：



務實思博顧問公司