

三幸是日本企业行业内知名的塑胶原料供应商，在提供工业制品原材料方面具有丰富的经验。从产品开发、选取材料到批量生产方法等，均能为客户提出专业的建议，以提高生产效率及品质。三幸的总部位于日本名古屋，于香港及越南设有销售点，8年前更于上海成立公司，进一步拓展业务市场。



# 三幸贸易(上海)有限公司

テック (Techland) 上海事務所の皆様方に感謝申し上げます

## 丰富日企经验 衔接国际需要

外资企业于中国内地拓展业务，其中一项挑战是要符合内地的财务规定，同时需要与总部进行财政汇报，三幸(上海)也面对相同的情况。三幸(上海)财务部经理王蓓玲表示：「以往我们使用国内的财务软件，虽然能够符合国内的财务要求，但由于经常要与日本总部进行财务上的结算，国内财务软件在国际交流上明显有所欠缺。」因此，三幸(上海)选择【科域ERP】的财务管理模块。

「【科域ERP】给我们的感觉是一套国际化的财务软件，想不到系统的操作简单、易学，既配合国内的会计流程和格式要求，亦能满足日本总部的分析需求。加上财务报表格式能够自定义及汇出Excel，数据就更便于与总部进行汇总及结算。」王继续说。三幸十分注重对项目的分析，【科域ERP】报表可以按每张订单显示其利润、货物销售价、货物成本及关税成本等资料，为公司盈利提供更详尽的分析。

此外，科域对日企有丰富的系统实施经验，故针对日企的特有要求，例如：单价支援7-8个小数位、月结后付款方式、信贷额监控等，也能全部在【科域ERP】中体现，使会计结算更加方便。

## 跨地域实时操作 体验系统一体化

对于跨地域企业来说，资讯管理的统一性及完整性尤其重要，【科域ERP】除了支援透过互联网遥距操作外，科域亦于国内不同地点设有支援中心以提供完善的支援服务。三幸(上海)总经理森本哲表示：「三幸(香港)早于2004年已开始应用【科域ERP】，上海也在2008年开始透过互联网遥距使用系统。我们选择将伺服器设置于香港，是希望有利香港进行资料整合及分析，同时上海也可以即时更新及检视系统资料。我们非常感谢科域上海办的帮忙，其支援服务非常到位，令我司的日常工作十分顺畅。」

从三幸的例子可以看到，选择适合的ERP系统对外资企业发展内地市场扮演着重要的角色。匹配的ERP系统不但促进企业效益，而且使跨地域管理更加顺畅。